



Technico-commercial(e) sédentaire

Contrat à durée indéterminée de 35h à pourvoir dès que possible

Chez Wimesure, nous sommes depuis plus de 25 ans distributeur d'instruments de mesure de haute précision destinés à usage industriel ou en laboratoire sur l'ensemble des marchés français et francophone :

- Instruments de mesure et centrales d'acquisition, enregistreurs autonomes
- Capteurs de force, de pression, de couple, de déplacement
- Capteurs de température, d'humidité et de vitesse d'air
- Mesures et analyse physico-chimique des gaz et des liquides
- Bancs de tests, bancs d'étalonnage, et étalons
- Mesures météorologiques
- Étalonnages et vérification

Notre mission est d'être à l'écoute de nos clients, de leurs applications et besoins, et leur apporter notre expertise pour le choix de solutions personnalisées.

Descriptif du poste :

Au sein d'une équipe de 6 personnes, et sous la supervision du directeur commercial, vos missions seront :

- Vous familiariser avec l'ensemble des produits Wimesure et connaître leurs caractéristiques principales
- Développer et assurer le suivi (y compris les relances) d'un portefeuille clients B2B
- Rédiger les offres commerciales, conseiller les clients et prospects en identifiant et formulant au mieux leurs besoins pour proposer la solution la plus adaptée techniquement (faisabilité, planning) ou financièrement (coûts)
- Vous êtes le relais principal entre vos clients (depuis le premier contact jusqu'au SAV) et les différents services internes
- Prospector et acquérir de nouveaux clients
- Participer à la politique commerciale de l'entreprise : veille stratégique, plans d'actions commerciales, élaboration de l'offre de biens et services

Profil recherché :

Issu(e) d'une formation DUT (BUT) mesure physique, BTS TPIL, BTS CIRA ou équivalent en maintenance industrielle, chimie, biologie ou métrologie, vous cherchez à développer votre expérience commerciale.

Anglais courant technique et opérationnel indispensable pour interactions internationales fréquentes.

Première expérience professionnelle souhaitée (stage compris).

Utilisation de logiciels de bureautique (suite Office, etc.)

Qualités requises :

- Vous êtes attiré(e) par la dynamique d'une PME et son développement commercial
- Vous êtes doté(e) d'une aisance relationnelle et d'une grande capacité d'adaptation
- Vous faites preuve d'autonomie et d'organisation et avez le goût du travail en équipe
- Vous savez faire preuve d'écoute, de persévérance et de curiosité
- Vous êtes à l'aise avec les technique commerciales (démarchage, négociation, devis, vente, etc.)
- La connaissance des instruments de mesure, de la métrologie, et des capteurs serait un plus

Nous vous proposons :

Un poste en alternance, basé à Chevreuse (78) dans lequel vous pourrez développer votre intérêt pour le secteur et révéler votre potentiel. Des missions variées et responsabilisantes en interaction avec des clients de toutes industries.

Une formation à notre ERP et un accompagnement dans votre prise de poste.

Être intégré au sein d'une entreprise à taille humaine et d'une équipe dynamique.

Déplacements occasionnels à prévoir

Envoyez votre candidature avec votre lettre de motivation sur : info@wimesure.fr